カウンセリング

お客様が何を求めているのかを理解する力を身につけることができます
深く理解することでお客様から選ばれる確率を格段に上げることができます

カウンセリングとは	カウンセリングの定義 目的とゴール カウンセリングの流れ
実施項目	ヒアリング項目 具体的な目標設定 ゲストに合わせた食事提案 プランニング ゲストとの共通認識
実践評価	円滑なコミュニケーションのために 心理テクニック タイムマネジメント 会話の本質

TRAINER'S LAB

各分野の専門家が最先端の知識を教える一流のパーソナルトレーナー育成スクール